

## AmerisourceBergen (de EE UU) y Profarma (de Brasil) forman una empresa conjunta

(Fuente: Comunicado de prensa de la compañía)

AmerisourceBergen Corporation anunció que llegó a un acuerdo definitivo para adquirir un interés minoritario en Profarma Distribuidora de Produtos Farmacêuticos S.A. (Profarma), uno de los principales mayoristas farmacéuticos de Brasil. Además, AmerisourceBergen y Profarma establecerán una empresa conjunta de distribución de productos especializados y servicios. La Compañía espera invertir un total de aproximadamente US\$100 millones y se espera que la transacción se finalice alrededor de junio 2014. AmerisourceBergen no espera que la transacción tenga un impacto significativo sobre sus ganancias ajustadas por acción en sus actividades de 2014.

“Estamos muy entusiasmados sobre asociarnos a Profarma en un momento en que nos seguimos expandiendo hacia los mercados internacionales”, dijo Steven H. Collis, presidente y gerente general de AmerisourceBergen [que también es miembro de la junta directiva y presidente de la junta directiva de la fundación caritativa y educativa de la IFPW]. “Con sus perspectivas de crecimiento macroeconómico a largo plazo, demografía favorable y creciente acceso a servicios de atención de la salud y a productos farmacéuticos especializados, el mercado brasileño nos brinda un gran oportunidad para expandir nuestras ofertas internacionales. El éxito de Profarma en la distribución mayorista a minoristas

de cadena e independientes y a mercados especializados, unido a nuestros conocimientos de distribución de productos especializados y de servicios para los fabricantes, nos da una gran oportunidad para moldear la prestación de servicios de atención de la salud en Brasil”.

Sammy Birmarcker, presidente ejecutivo de Profarma [y también integrante de la junta directiva de la IFPW], puso de relieve los efectos positivos que la asociación con AmerisourceBergen traerá a las operaciones de Profarma Specialty, tales como acceso a nuevos medicamentos, equipamiento, servicios y prácticas que en la actualidad no existen en Brasil. “Esperamos que el país pronto pueda beneficiarse de los avances tecnológicos que ya están a disposición de la industria de la distribución de productos farmacéuticos especializados en mercados extranjeros más evolucionados”, recalcó Birmarcker. “Creemos que la experiencia adquirida por Profarma a lo largo de sus 52 años de actividades, unida a la tecnología y a los conocimientos de AmerisourceBergen en la prestación de nuevos servicios, proporcionará un medio favorable para el desarrollo de

(continúa en la página 2)

## El nuevo modelo de compras de Japón

(Fuente: Pasajes de un artículo publicado por Pharma Japan)

Una organización de compras en grupo llamada ICK fue establecida en Japón – para evitar sanciones gubernamentales por no haber acordado precios a tiempo con los mayoristas – por Qol Co. Ltd., una destacada empresa con sede en Tokio que opera una cadena de farmacias, junto con otras cadenas de farmacias, para comprar medicamentos conjuntamente mediante licitaciones abiertas. ICK completó su primera oferta de licitación, en la que todas las compañías miembros tuvieron que negociar con mayoristas seleccionados como postores cualificados para llegar rápidamente a acuerdos finales sobre precios y otras condiciones de negocios.

Se realizaron licitaciones por zona y por fabricantes en las que participaron 40 fabricantes en cada una de las cinco regiones designadas. Los fármacos se clasificaron en tres categorías: fármacos a los que se concedían cantidades especiales para el desarrollo de nuevos fármacos, fármacos patentados (originales) y fármacos en las listas desde hacía mucho tiempo.

Antes de recibir ofertas de licitación, ICK presentó los porcentajes de descuentos (reducciones de los precios del Instituto Nacional de la Salud antes del pago de los impuestos) que deseaba obtener de los mayoristas. En todos los aspectos, la tasa general de descuento correspondiente a las tres categorías combinadas fue del 13,6%, con el 11% para los fármacos a los que se concedían mayores sumas para el desarrollo de nuevos fármacos, el 15% para los fármacos patentados (originales) y el 18% para los fármacos que figuraban en las listas desde hacía tiempo. Todos los fabricantes de

## Betty Jane Ford

1927 – 2014



La primera Primera Dama de la IFPW falleció la semana pasada tras una larga enfermedad. La sobreviven sus cuatro hijos, Robert, David, James y Richard, sus esposas e hijos.

La IFPW fue fundada en 1977 bajo el liderazgo de Bill Ford, el esposo de Betty, y por cinco líderes internacionales de la industria: el Sr. Watanabe de Japón, el Sr. Frerichs de Alemania, el Sr. Autrey de México, el Sr. Lawson de Australia y el Sr. Clifton de Estados Unidos. En ese entonces era una industria muy diferente, muy fragmentada, con compañías privadas, cooperativas y muy pocas compañías públicas. La IFPW servía, como lo sigue haciendo hoy en día, como una plataforma para la formación de vínculos internacionales.

En los años formativos de la IFPW, Betty estuvo a cargo de los programas sociales de la IFPW, que en ese entonces eran sumamente importantes. Influyó sobre y participó en programas para cónyuges que fomentaron las relaciones personales, la comprensión internacional y la buena voluntad. Verificó que ningún(a) cónyuge quedara excluido(a) de los programas de la IFPW a causa de su idioma o cultura. Estimuló a todos los cónyuges a que participaran en actividades de las reuniones y a que se conocieran entre sí. Su dedicación y simpatía hicieron que el segmento social de la IFPW alcanzara la meta principal de la IFPW: el establecimiento de una plataforma sólida para la formación de vínculos comerciales internacionales.

Tenía 87 años de edad y dejó muchos viejos amigos en numerosos países.

## AmerisourceBergen...(cont.)

Profarma Specialty en Brasil”, expresó.

AmerisourceBergen adquirirá una participación minoritaria de hasta el 19,9% ofreciendo R\$22,50 (US\$9,68) por acción ofrecida por Profarma en una oferta primaria. La empresa conjunta de distribución de productos especializados incluirá las divisiones de productos especializados de Profarma y una inversión de capital de AmerisourceBergen, y cada compañía poseerá el 50% de la empresa conjunta.

## Japón...(cont.)

todas las zonas aceptaron esas tasas de descuento y posteriormente se seleccionaron postulantes (mayoristas) cualificados.

Con el objetivo de llegar a tratos finales con los mayoristas para fines de mayo, las cadenas de farmacias empezaron a negociar condiciones de negocios detalladas individualmente, incluyendo métodos de pago. Las negociaciones comenzarán empleando las tasas de descuento ofrecidas y aceptadas en la licitación. Los detalles de los arreglos finales se anunciarán a la ICK.

La entrega de los medicamentos adquiridos empezará en abril. Los medicamentos se enviarán a las farmacias miembros de la ICK. “Sospecho que los mayoristas se sintieron un poco incómodos al tener que ofrecer precios en marzo, porque nunca lo habían hecho antes, pero fue un gran paso adelante hacia el mejoramiento de las prácticas de distribución de medicamentos. Tengo plena confianza de que todos los miembros de la ICK llegarán a acuerdos finales para fines de mayo”, dijo un portavoz de la ICK. Las condiciones y los precios de compra acordados serán válidos para productos entregados entre el 1º de abril y el 30 de junio. Las ofertas de licitación se solicitarán trimestralmente. La próxima será en junio. En la actualidad, 19 cadenas de farmacias están afiliadas a la ICK.

## Noticias resumidas...

♦ La junta de supervisores de **Mediq** (de los Países Bajos) nombró a *Arthur de Bok* presidente ejecutivo y presidente de la junta administrativa. Arthur de Bok (1962), que tiene una amplia experiencia internacional, ha ocupado varios cargos ejecutivos en Goodyear Tire & Rubber Company y en Procter & Gamble. Recientemente fue presidente de Goodyear EMEA.

♦ El mayorista y proveedor de productos de atención de la salud estadounidense **Cardinal Health** está adquiriendo la empresa privada **AccessClosure Inc.**, una de las principales fabricantes y distribuidoras de dispositivos extravasculares de Estados Unidos, por US\$320 millones.

♦ **Cofares**, la mayor cooperativa distribuidora española de productos farmacéuticos, está expandiendo su oferta con productos ópticos y cosméticos.

♦ El fabricante, mayorista y minorista de productos farmacéuticos **Sigma Pharmaceuticals Limited** (de Australia), adquirirá **Central Healthcare Pty Ltd** por US\$22,7 millones, con la posibilidad de realizar otros pagos basados en el desempeño. Con recaudaciones anuales de aproximadamente US\$185 millones, Central Healthcare es una empresa mayorista y distribuidora de productos farmacéuticos a hospitales y farmacias minoristas en Victoria, NSW, ACT y Queensland que también posee y administra la marca minorista **Pharmasave**. Central Healthcare y Sigma seguirán funcionando como empresas separadas.

♦ **Mallinckrodt** y **Questcor Pharmaceuticals** firmaron un acuerdo definitivo de fusión en el que Mallinckrodt adquirirá Questcor en una transacción valorada en aproximadamente US\$5.600 millones. “Creemos que esta transacción incrementará sustancialmente la escala, diversificación, flujo de caja y rentabilidad de nuestro negocio y que a la vez expandirá el alcance y la profundidad de nuestra plataforma de productos farmacéuticos especializados”, dijo *Mark Trudeau*, el presidente ejecutivo y de la junta directiva de Mallinckrodt, y añadió, “Con Questcor, unido a nuestra adquisición completada recientemente de Cadence Pharmaceuticals, el nuevo Mallinckrodt tendrá una presencia significativa y establecida entre los profesionales médicos, los pagadores y los hospitales. También tenemos una cartera de productos farmacéuticos especializados diversificada y en constante expansión que incluirá productos terapéuticos novedosos para el manejo del dolor y para trastornos del sistema nervioso central, renales, reumatológicos y otros trastornos autoinmunes e inflamatorios”.

♦ **Sun Pharma** adquirirá el 100% de **Ranbaxy** en una transacción exclusivamente de acciones valorada en US\$3.200 millones. La combinación de Sun Pharma y Ranbaxy crea la 5ª mayor compañía de genéricos especializados del mundo y la mayor compañía farmacéutica de la India. La entidad combinada tendrá actividades comerciales en 65 países, 47 instalaciones de fabricación en 5 continentes y una plataforma significativa de productos especializados y genéricos comercializados en el mundo entero.

♦ La cadena de farmacias estadounidense **Rite Aid** adquirió **Health Dialog Services Corp.** (de EE UU), un proveedor de capacitación sobre la salud, toma de decisiones compartida y análisis de atención de la salud de Bupa, un grupo internacional de servicios de atención de la salud con sede en el Reino Unido. La adquisición de Health Dialog también apoyará y adelantará Rite Aid Health Alliance, una colaboración de gestión de atención de la salud de varios proveedores de servicios de atención de la salud que brindan atención integral y apoyo a personas con trastornos de salud crónicos y policrónicos.

♦ **Sanofi** nombró recientemente a *Anne Beal* al nuevo cargo de funcionaria principal de pacientes. La compañía comentó: “El nombramiento de una funcionaria principal de pacientes en Sanofi, el primero de las 10 principales compañías biofarmacéuticas, demuestra nuestra dedicación a ir un paso más allá para cumplir con las necesidades de los pacientes” y añadió, “las interacciones con los pacientes son uno de los puntos fuertes de la compañía y el nombramiento de la Dra. Beal ayudará a asegurar que la perspectiva de los pacientes nos sirva de guía para cumplir con las necesidades incumplidas de los pacientes”.

♦ **Pfizer** anunció que la **Dirección de Alimentos y Fármacos de EE UU** aprobó la venta libre de **Nexium 24HR** (esomeprazole 20mg). “Cambiar los medicamentos, en los casos en que corresponda hacerlo, de medicamentos de receta a medicamentos de venta libre, mejora el acceso, permite que los consumidores se ocupen de su propia salud y es una estrategia importante para Pfizer”, dijo Paul Sturman, presidente de Pfizer Consumer Healthcare. “La aprobación de la FDA de Nexium 24HR es un hito significativo en la ejecución de nuestro plan”.

(Fuente: *Cardinal Health, Cofares, Drug Store News, Mediq, PR Newswire y Sigma*)