

La SCO propone una agencia antidroga

(Fuente: Un artículo redactado por Zhang Yan y publicado por China Daily)

China propone el establecimiento de una agencia antidroga dentro de la Organización de Cooperación de Shanghái para luchar mejor contra el narcotráfico entre fronteras, dijo un funcionario de lucha contra la droga del Ministerio de Seguridad Pública. “Se espera que la agencia coordine los esfuerzos de lucha contra la droga entre los miembros de la SCO, tales como compartir inteligencia, investigar casos, realizar operaciones conjuntas de cumplimiento de la ley y capacitar al personal”, explicó Wei Xiaojun, director adjunto de la Dirección de Control de Estupefacientes, a China Daily.

No dio un plazo para su establecimiento, pero dijo que las autoridades de seguridad chinas están dispuestas a negociar con sus homólogos de otros países miembros de la SCO. China también buscará cooperar más estrechamente con otros miembros de la SCO para vigilar más intensamente las rutas transnacionales de narcotráfico y las fábricas clandestinas, así como cortar sus cadenas de capital. “Trabajaremos en estrecha relación con nuestros homólogos para seguir pistas de casos y unirnos en tomar medidas energéticas contra ellos”, añadió Wei.

Los miembros de la SCO esperan realizar una operación conjunta más adelante este año para incautarse de drogas y de sustancias químicas que se emplean en la fabricación de estupefacientes, dijo. China y otros países miembros de la SCO están junto a dos de las principales fuentes mundiales de drogas: el Triángulo Dorado, que comprende partes de Laos, Myanmar y Tailandia, y la Media Luna Dorada, que consiste de partes del centro y el sur de Asia.

En la actualidad, el problema mundial de consumo de drogas está en aumento, junto con las fuentes, las categorías y el número de drogadictos. Se calcula que el año pasado, la producción de opio en Afganistán fue de 9.000 toneladas métricas, lo que representa un aumento interanual del 87%. Se calcula además que la producción de opio en 2017 en el Triángulo Dorado aumentó un 15% frente al año anterior, según datos proporcionados por el ministerio.

China también enfrenta una situación sombría relativa a las drogas, dijo Wei. Los narcotraficantes chinos, además de haberse unido a homólogos extranjeros para operar bandas delictivas “son inteligentes y emplean tecnología avanzada”. Desde 2012, la policía china lidió con más de 860.000 casos de drogas, incluyendo 16.000 casos transnacionales. Según el ministerio, los agentes de cumplimiento de la ley arrestaron a 1,12 millones de sospechosos y se incautaron de 459 toneladas de drogas.

“Los delitos de drogas pueden conducir a muchos otros objetivos violentos”, dijo Wei. “La producción y el tráfico de drogas, el delito organizado transnacional, el flujo ilegal de fondos, la corrupción y el terrorismo... todos están entrelazados y amenazan seriamente la estabilidad y el desarrollo regional e internacional”. Wei expresó que China incrementará su cooperación con los miembros de la SCO para vigilar el narcotráfico en la región, incluyendo la distribución y producción, el tráfico y los flujos de capital, y que además realizará reuniones periódicas para intercambiar información y estudiar las

Noticias Resumidas. . .

- ♦ **McKesson Corporation** anunció que completó su adquisición de **Medical Specialties Distributors** en un trato valorado en US\$800 millones. Medical Specialties Distributors se especializa en la distribución de suministros de infusión y médico-quirúrgicos, así como en servicios biomédicos a proveedores de servicios de atención de la salud en el hogar y en otros sitios alternativos. El trato fue anunciado en abril, al mismo tiempo en que McKesson reveló una iniciativa de crecimiento de varios años que incluye la creación de soluciones innovadoras para mejorar la prestación de atención a pacientes e incrementar las ganancias, así como diferentes estrategias centradas en crecimiento y una revisión integral de las operaciones y la estructura de costos de McKesson.

- ♦ **Walgreens Boots Alliance** anunció una reducción de su participación en la compañía farmacéutica china **Guangzhou Pharmaceuticals** tras haber recibido aprobaciones regulatorias. WBA venderá el 30 por ciento de su participación en la compañía a su socio de capital de riesgo Guangzhou Baiyunshan Pharmaceutical Holdings. WBA preservará su 20 por ciento en la compañía conforme al método de puesta en equivalencia. El trato fue anunciado por George Fairweather (ex vicepresidente ejecutivo y director financiero de Walgreens Boots Alliance) durante su conferencia del primer trimestre ocurrida en enero. El Sr. Fairweather pasó a ser asesor de desarrollo económico y finanzas del presidente de la junta directiva y CEO de WBA, Stefano Pessina.

- ♦ **Mylan NV** recibió aprobación de su primera versión biosimilar del medicamento antiinfeccioso *Neulasta*, que se emplea en pacientes en tratamiento de cáncer. Mylan lanzará el biosimilar, llamado *Fulphila*, en las próximas semanas. El anuncio resultó en un aumento del 5,3 por ciento de las acciones de Mylan. Neulasta, fabricado por Amgen, el año pasado generó recaudaciones de US\$4.500 millones para Amgen.

- ♦ **AtriCure**, un destacado innovador en el ámbito de los tratamientos quirúrgicos para la fibrilación auricular y el manejo del apéndice auricular izquierdo anunció una asociación con **Baheal Pharmaceutical Group** (de China) para distribuir dispositivos de ablación cardíaca. El acuerdo de años múltiples hace que Baheal sea el distribuidor exclusivo de AtriCure y reemplaza al distribuidor anterior de la compañía en China. “En

continúa en la página 2

situaciones regionales de drogas.

También se realizarán esfuerzos en común para reducir la demanda de drogas y fortalecer los programas de instrucción antidroga para reducir los delitos vinculados a las drogas, dijo. La Cumbre de la Organización de Cooperación de Shanghái en Qingdao, en la provincia de Shandong, a realizarse el 9 y el 10 de junio, es de gran importancia práctica, en un momento en que la SCO ha desempeñado un papel preponderante en la restitución y el mantenimiento de la paz y la seguridad en la región desde su establecimiento.

Los principales 4 mayoristas japoneses informan bajo crecimiento en el 2º año posterior a la revisión de precios

(Fuente: Pharma Japan)

Según un informe de Jiho, las ventas combinadas de medicamentos al por mayor de los cuatro principales mayoristas de medicamentos de Japón aumentaron un 0,7% en su ejercicio fiscal 2017 -- finalizado en marzo de 2018 -- frente al año anterior, a pesar de la reducción de la demanda de los tratamientos para la hepatitis C.

El mercado japonés de medicamentos éticos aumentó un 0,2% en el ejercicio fiscal de abril 2017 a marzo de 2018, según Crecon Research & Consulting, por lo tanto los cuatro mayoristas sobrepasaron el mercado de medicamentos éticos. Sin embargo, su crecimiento fue bajo comparado con el de los ejercicios fiscales 2015 (+7,9%) y 2013 (+5,0%), los dos ejercicios fiscales anteriores que cayeron entre las revisiones de precios del Instituto Nacional de la Salud.

Las ventas de Toho Holdings -- el principal vendedor al por mayor del medicamento contra la hepatitis C de Gilead Sciences -- decrecieron, mientras que las de Suzuken aumentaron ligeramente. Alfresa Holdings y Medipal Holdings, que no son los principales mayoristas de estos medicamentos, informaron que sus ventas aumentaron un 1,8% y un 1,7%, respectivamente.

Las cuatro compañías informaron aumentos en sus ganancias de operaciones, con un aumento promedio del 15,7%. Este aumento parece haber estado apoyado por los esfuerzos de las empresas para asegurar ganancias, además de márgenes de existencias resultantes de las grandes reducciones de los precios provenientes de la reforma de precios efectuada por el Instituto Nacional de la Salud vigente en el ejercicio fiscal 2018 y los consiguientes cambios en los precios anteriores a la reforma. La tasa de ganancias promedio de las compañías fue del 1,13%, 0,15 puntos más que el año anterior.

Si bien Medipal y Suzuken vaticinan una reducción de sus ventas mayoristas en el ejercicio fiscal 2018 (debido al impacto de la reforma de precios del Instituto Nacional de la Salud vigentes a partir de abril), ambos anticipan que sus ganancias de operaciones aumentarán. Medipal anticipa un impacto positivo derivado de la ausencia de los costos iniciales de operar nuevos centros de distribución con tecnología avanzada incurridos en el ejercicio fiscal anterior, mientras que Suzuken espera disfrutar un impacto positivo de un programa voluntario de jubilación temprana realizado el año pasado. Si bien Alfresa vaticina que sus ventas aumentarán un 0,2%, espera que sus ganancias de operaciones decrezcan un 15,0%. Al 14 de mayo, Toho no había anunciado sus proyecciones de ventas de productos farmacéuticos al por mayor correspondientes al ejercicio fiscal 2018.

En conjunto, las cuatro compañías informaron que sus ventas combinadas aumentaron un 1,3% y que sus ganancias de operaciones aumentaron un 17,9% en el ejercicio fiscal 2017. Su tasa de ganancias de operaciones aumentó un 0,19 puntos o sea un 1,37%. Las cuatro compañías vaticinan que sus ventas combinadas decaerán un 0,6% en el ejercicio fiscal 2018. Medipal y Alfresa vaticinan un aumento de sus ventas, mientras que Suzuken y Toho vaticinan lo opuesto. Las cuatro compañías esperan que

sus ganancias de operaciones se reduzcan en un 10,4%, con la excepción de Medipal, que vaticina que sus ganancias de operaciones aumentarán.

Mayoristas farmacéuticos de EE UU entre los 14 punteros de la lista Fortune 500

(Fuente: Fortune 500)

Fortune publicó su 64ª lista anual de las 500 compañías estadounidenses más rentables, que el año pasado obtuvieron ingresos de US\$12.800 billones.

McKesson ocupó el 6º puesto en Fortune 500, con ingresos de US\$198.500 millones (+3,1% que el año anterior) y ganancias generales de US\$5.010 millones (+124,5%) en el ejercicio fiscal 2017. Varias adquisiciones, incluyendo Rexall Health, así como tasas de utilización de medicamentos y aumentos de precios impulsaron el crecimiento de McKesson en 2017. McKesson también implementó su plan de deshacerse de sus divisiones de tecnología en tratos con Change Healthcare y Allscripts. La compañía, junto con los otros grandes distribuidores de medicamentos del país, sigue siendo objeto de demandas por su presunto rol en la epidemia de opioides en el país.

Los ingresos de AmerisourceBergen ascendieron a US\$153.100 millones (un aumento del 4,3%) y ganancias de US\$364,5 millones (una reducción del 74,5%) en el ejercicio fiscal 2017, lo que colocó a la compañía en el 12º puesto en Fortune 500. Los ingresos de la compañía aumentaron en 2017 como resultado de más pedidos de sus clientes principales y de fuertes ventas de medicamentos costosos para el tratamiento del cáncer. La división de salud animal de la compañía, MWI, también indicó un fuerte crecimiento de sus ventas gracias a sus ventas de medicamentos para mascotas. La reducción de las ganancias se debió a los costos de litigios del año anterior. Al igual que otros grandes distribuidores, Amerisource enfrenta un número de demandas por su presunto rol en la epidemia de opioides del país.

Cardinal Health ascendió un puesto en la lista Fortune 500, al N° 14. Sus ganancias ascendieron a US\$1.280 millones (-9,7%) sobre ingresos de US\$129.970 millones, lo que representa un aumento del 7% frente a 2017. Si bien tuvo mucha actividad, los precios débiles de los genéricos y la pérdida de su contrato con Safeway condujeron a una reducción de sus ganancias en 2017. Al igual que sus competidores, Cardinal enfrenta una serie de demandas por su presunto rol en la epidemia de opioides del país.

Noticias (cont.) . . .

Baheal, estamos continuamente buscando maneras de crecer y expandir nuestra empresa", dijo Fu Gang, presidente de la junta directiva de Baheal Pharmaceutical Group. "Creemos que hay una vasta oportunidad para tratar pacientes y que el mercado sigue sin estar penetrado. Tenemos plena confianza de que juntos estamos en una buena posición para crecer y ayudar a más pacientes en China afectados por fibrilación auricular".

♦ La semana pasada, ejecutivos de los sectores farmacéutico y de distribución de productos para la atención de la salud se reunieron en Dublín, Irlanda, en la 59ª Reunión y Conferencia de las **Asociaciones Europeas de Distribución de Productos**

continúa en la página 3

Noticias (cont.) . . .

para la Atención de la Salud (abreviado en inglés como GIRP). El evento dio un tono progresista a la reunión con la presencia de destacados oradores de los sectores político, normativo, empresarial y de atención de la salud, que examinaron los beneficios de la innovación, la inversión y la tecnología como fuerzas que impulsan el futuro de los sistemas de atención de la salud europeos. Uno de los oradores fue *Severin Schwan*, CEO de Roche, que habló sobre la atención de la salud “digital” y la evolución de la cadena de suministro, así como sobre la manera en que Roche está elaborando constantemente estrategias relativas a la “atención de la salud personalizada”. Habló además sobre el gran potencial del análisis de datos del mundo real y sus dificultades vinculadas al acceso, al análisis y al uso. Para leer más sobre la conferencia de este año y la presentación del Sr. Schwan, visite http://girp.eu/sites/default/files/documents/press_release_amc_2018_-_entrepreneurship_in_healthcare_powering_innovation.pdf

- ♦ El presidente de **Sawai Pharmaceutical**, **Mitsuo Sawai**, fue elegido como el nuevo presidente de la **Asociación de Medicamentos Genéricos de Japón**. El Sr. Sawai asume el cargo del presidente de Towa Pharmaceutical Itsuro Yoshida por los próximos dos años. El Sr. Sawai manifestó que durante su presidencia de la asociación se concentrará en normativas, incluyendo cómo lidiar con los cambios en los precios provenientes de la Política Básica Gubernamental sobre la Gestión Económica y Fiscal y Reforma, así como en iniciativas para mejorar el medio de distribución.

Fuentes: Business Wire, comunicados de prensa de las compañías, Drug Store News, MarketWatch, Pharma Japan