

Cómo planea CVS Caremark mejorar la equidad sanitaria

(Fuente: un artículo de Paige Minemyer para FiercePharma)

Cuando CVS Caremark se embarcó en una jornada para enfrentar las disparidades en materia de salud, se dio cuenta rápidamente de que, para tener éxito, necesitaba tener una base importante de datos.

Ello requería tanto la recopilación de más datos como la creación de las herramientas necesarias para el seguimiento y el análisis. Por ejemplo, la empresa no había recopilado información sobre la raza y la etnia en el pasado, pero ahora pide a los pagadores y a los patrocinadores del plan esos datos para centrarse con mayor precisión en los lugares donde se producen disparidades.

Además, la empresa creó una herramienta propia que examina los datos de 17 índices diferentes para identificar dónde existen esas disparidades. A continuación, esa herramienta marca “puntos rojos” en un mapa para resaltar los riesgos que luego se utilizan para que los datos internos profundicen en la identificación de los retos en comunidades específicas.

Con estos datos, CVS está abordando la equidad en múltiples niveles de la empresa. Hace aproximadamente un año, CVS Health contrató a su primera directora de equidad sanitaria, la doctora Joneigh Khaldun, para impulsar la estrategia relativa a la equidad y las disparidades sanitarias a nivel empresarial.

Además, diferentes segmentos dentro de la empresa se están centrando en el tema mediante sus posiciones únicas en el mercado, incluyendo el trabajo de punta dentro de la división de gestores de beneficios de farmacia Caremark. Allí, el PBM ha establecido un enfoque de cuatro vertientes para abordar las disparidades: recursos de concienciación y educación; pruebas y cribado; acceso a los servicios sanitarios; e, intervenciones de optimización del tratamiento.

Estos principios se aplican a todas las iniciativas de equidad sanitaria que la empresa pone en marcha. Por ejemplo, dos estados de enfermedad iniciales en los que se centra Caremark son el VIH y la anemia de células falciformes, que afectan de forma desproporcionada a las comunidades de color.

Aunque es mucho lo que Caremark puede hacer para instruir a las poblaciones con riesgo de padecer anemia falciforme sobre las pruebas y la atención preventiva, el equipo también tuvo que aplicar ese pensamiento internamente y aprender más sobre los retos únicos a los que se enfrenta ese segmento de la población.

Por un lado, los pacientes con anemia falciforme son predominantemente negros y pueden sufrir discriminación a la hora de buscar atención médica. El equipo aprendió de los expertos nacionales en la enfermedad que recomiendan a los pacientes que acuden a un servicio de urgencias que se vistan bien para evitar que la seguridad los retire, ya que pueden ser confundidos con drogadictos.

Determinaron que, al encontrar oportunidades de formación

(continúa en la página 2)

Noticias resumidas...

♦ **AmerisourceBergen** anunció que su junta directiva eligió a **Lorence H. Kim** como un nuevo integrante independiente a partir del 1º de octubre de 2022. De este modo, el consejo de administración de ABC pasará de diez a once miembros, nueve de los cuales son independientes. “La experiencia de Lorence hace que cuadre perfectamente en AmerisourceBergen a medida que avanzamos en nuestras prioridades de crecimiento estratégico y en nuestra visión”, dijo **Steven H. Collis**, presidente y CEO. En otro orden de cosas, la empresa anunció una relación estratégica con **Outlook Therapeutics**, una empresa biofarmacéutica que trabaja en el desarrollo y lanzamiento en EE UU de la primera formulación oftálmica de **bevacizumab** aprobada por la FDA para su uso en indicaciones retinianas.

♦ **McKesson Corporation** anunció la adquisición de **Rx Savings Solution**, añadiendo una combinación de beneficios, participación de pacientes y transparencia de precios para empleados y pacientes a su división, en rápido crecimiento, de soluciones tecnológicas para recetas médicas. Es una adquisición estratégica en apoyo de la expansión de la oferta biofarmacéutica de McKesson mediante el incremento de los enlaces para pagadores y pacientes. El trato está valorado en US\$875 millones y se espera que cierre en la segunda mitad del ejercicio fiscal 2023.

♦ **Walgreens Boots Alliance** anunció la aceleración de sus planes para obtener la plena propiedad de **Shields Health Solutions**, que está aportando sólidos resultados financieros, excelencia clínica y contribuciones de valor añadido al negocio de WBA. La empresa firmó un acuerdo definitivo para adquirir el 30% restante por aproximadamente US\$1.370 millones, según el múltiplo de salida acordado en el momento de la inversión de WBA en Shields en 2021. Por otra parte, **Walgreens Pharmacy** obtuvo el acceso exclusivo al *yoduro de fosfolina* (*yoduro de ecotiofato* para solución oftálmica) de **Fera Pharmaceuticals**. El fármaco se emplea en ayudar a reducir la presión intraocular elevada del glaucoma y en la estropía acomodativa (el giro hacia dentro del ojo) en niños.

♦ La empresa británica **GSK** nombró a su primera mujer directora financiera, **Julie Brown**, para suceder a **Iain Mackay**, en un momento en que el fabricante de medicamentos se centra en su negocio principal de productos farmacéuticos. Con **Emma**

(continúa en la página 2)



**Listo para asistir a la IFPW
¿Reunión General de Socios?
Revise su bandeja de entrada para
ver si hay un correo electrónico
que contenga información
importante.**

¡Pulse **AQUÍ** hoy mismo para inscribirse!
Para más información contactar **Christina
Tucker**, en ctucker@ifpw.com

Del medio ambiente (cont.)

para el personal, podrían identificar disparidades como la de asegurarse de que el personal cuente con suficiente formación relativa a esas enfermedades para asegurarse de que las manejan adecuadamente, algo que no siempre estaba ocurriendo.

En otra iniciativa, CVS se asoció con el fabricante de fármacos Gilead Sciences para poner a disposición de los clientes pruebas del VIH sin costo alguno en las MinuteClinics de cinco zonas geográficas, en reconocimiento del Día Nacional de la Prueba del VIH, a finales de junio. El proyecto identifica cinco comunidades que son “jurisdicciones prioritarias” del Departamento de Salud y Servicios Humanos para dar fin a la epidemia del VIH en EE UU y proporcionar pruebas gratuitas. Animar a las personas de riesgo a que se hagan las pruebas se ha convertido en algo aún más importante, ya que la COVID-19 causó una reducción del empleo de los servicios de atención preventiva y de las pruebas de salud.

Pero para CVS Caremark, su trabajo en torno a la equidad es sólo el principio. CVS se ha comprometido a cambiar el panorama de la equidad sanitaria de forma positiva para las comunidades desatendidas.

El desacoplamiento entre EE UU y China es una llamada de atención para las empresas de biotecnología

(Fuente: un artículo de Brian Yang para Scrip Intelligence)

La confianza empresarial en el sector de la fabricación de productos biotecnológicos por contrato en China se está viendo sacudida por el esfuerzo reciente de la administración Biden para fomentar la inversión en la capacidad de fabricación biotecnológica nacional de Estados Unidos.

Una orden ejecutiva emitida por el presidente Biden el 12 de septiembre tiene por objetivo asegurar la fabricación de productos biológicos y las cadenas de suministro de Estados Unidos con un mensaje claro: Washington está reforzando el apoyo a sectores industriales clave como el de los semiconductores y ahora el de la biotecnología, y trabajará con sus propias industrias para competir mejor con China.

La orden conmocionó el ámbito de la fabricación de productos biológicos en China, y empresas importantes como WuXi Apptec, una filial de WuXi Biologics, junto con Pharmacon Beijing Ltd. y Hangzhou Tigermed vieron caer drásticamente los precios de sus acciones, algunas hasta un 20% el día en que se firmó la orden ejecutiva.

La iniciativa estadounidense pretende garantizar que las biotecnologías inventadas en Estados Unidos se fabriquen en ese país, lo que indica una mayor desvinculación con China, la segunda economía del mundo.

Las principales organizaciones chinas de desarrollo y fabricación por contrato (CDMO), como WuXi Biologics, ofrecen una amplia gama de servicios a las multinacionales y a las biotecnologías nacionales chinas. Una gran parte del negocio internacional de WuXi se centra en Estados Unidos y otras CDMO chinas también buscan clientes estadounidenses.

Aunque la orden de Biden está pensada para devolver los puestos de trabajo a Estados Unidos junto con la mejora de la seguridad de la cadena de suministro nacional, algunos dicen que un posible cambio de fabricantes por contrato no puede ocurrir

rápidamente.

Hasta ahora, el 70% de las instalaciones de fabricación de ingredientes de medicamentos registradas en la Administración de Alimentos y Medicamentos de Estados Unidos se encuentran fuera del país y el 13% de ellas están en China. Este país es también el mayor proveedor de ingredientes de medicamentos a la India, uno de los principales proveedores de genéricos acabados del mercado farmacéutico estadounidense.

La complejidad de la cadena de suministro de medicamentos significa que la orden de Biden puede tener un impacto limitado en el sector chino de las CDMO, pero la medida sigue poniendo de relieve la necesidad de diversificar las estrategias de suministro único en ambos lados.

Una encuesta reciente de la Cámara de Comercio de Estados Unidos en China mostró que, aunque muchas empresas estadounidenses reconocen la necesidad de diversificar los proveedores y dejar de depender exclusivamente del suministro de China, son pocas las que toman medidas.

La relación bilateral entre Estados Unidos y China, que ya se encuentra en su punto más bajo, parece que va a sufrir aún más la desvinculación al extenderse al sector biofarmacéutico.

Sin embargo, China puede ser más resistente en el desarrollo de la biofarmacia que en otros sectores como la industria de los semiconductores. China cuenta con una gran reserva de talento y vastos recursos clínicos preparados para cultivar sus propias terapias biológicas novedosas.

El endurecimiento de los controles de seguridad nacional sobre las inversiones chinas en EE UU y los requisitos de auditoría para las empresas chinas que cotizan en EE UU ya han reducido las esperanzas de algunas empresas chinas de cotizar en los mercados bursátiles estadounidenses. Una de las excepciones es la empresa de oncología Apollomics, Inc. que recientemente acordó fusionarse con una empresa con fines de adquisición especial, Maxpro Capital Corp., para asegurar su cotización en Estados Unidos.

Esta será la primera para una biotecnología de China tras un largo paréntesis desde la oferta pública de LianBio en 2021. También se dice que el importante conglomerado industrial chino Shanghai Fosun Pharmaceutical (Group) Co. Ltd. está planeando desprenderse de su filial farmacéutica. Fosun ha acumulado muchos activos en el extranjero durante su expansión a las finanzas, los seguros y el turismo durante el apogeo de su período de fusiones y adquisiciones, pero ahora se enfrenta a la presión de pagar las deudas.

Noticias resumidas (cont.)...

Walmsley como directora ejecutiva de GSK, el nombramiento de Brown crea una rara cúpula directiva exclusivamente femenina en una empresa británica de primera línea y en una gran empresa farmacéutica mundial. Brown, que cuenta con una amplia experiencia en la industria sanitaria y farmacéutica, se incorporará a GSK en abril de 2023 y asumirá oficialmente el cargo en mayo.

♦ **Moderna** ofreció una visión prospectiva de la oportunidad comercial que representa el mercado de vacunas contra el coronavirus. Suponiendo que la mitad de la población adulta de EE UU, de unos 258 millones, reciba una dosis de refuerzo anual, el mercado privado de vacunas podría ascender a

(continúa en la página 3)

Noticias resumidas (cont.)...

US\$12.900 millones por año, a un precio de US\$100 por aplicación. La relación de la vacuna contra la gripe en todos los adultos en EE UU es de cerca de 50%, mientras que las tasas de vacunación contra la gripe son algo inferiores en los países de renta alta. Moderna también ofreció situaciones de precios por vacuna contra la COVID de US\$82 y US\$64, culminando en un mercado potencial en EE UU valorado en US\$10.600 y US\$8.300 millones respectivamente.

♦ **Pfizer Inc.** anunció hoy un acuerdo para suministrar hasta seis millones de cursos de su tratamiento oral de la COVID-19 *PaxlovidMR* (tabletas de *nirmatrelvir* y de *ritonavir*) al **Fondo Mundial** como parte de su *Mecanismo de Respuesta COVID-19 (C19RM)*. El C19RM ha sido el principal canal para proporcionar ayuda en la forma de subvenciones a países de rentas bajas a moderadas para adquirir pruebas, tratamientos, equipos de protección personal y elementos críticos para el fortalecimiento de los sistemas de salud. Los cursos de tratamiento de PAXLOVID estarán disponibles para su adquisición a través de este mecanismo, sujeto a la aprobación o autorización reglamentaria local, por parte de los 132 países que cumplen con los requisitos para la subvención determinados por el Fondo Mundial en función de la clasificación de ingresos y la carga de la enfermedad.

(Fuentes: Comunicados de prensa de las compañías, Drug Store News, FiercePharma, Nephron Research y World Pharma News)